

Team Working: saper lavorare in squadra - FORMAZIONE A DISTANZA

INIZIO CORSO: martedì 12 novembre 2024

DURATA: 12 ore

ORARIO LEZIONI: dalle ore 20.00 alle ore 22.30



Panoramica corso:

Perché un team lavori bene è necessario che tutti i suoi componenti desiderino essere parte della stessa squadra. Decisioni e progetti vanno compresi e condivisi, in considerazione dell'impatto che hanno sul business aziendale, pertanto è indispensabile il passaggio da un'ottica individuale ad una di gruppo. E' necessario dare valore reale al proprio team, fare in modo che le competenze del gruppo non siano la semplice somma delle competenze individuali. Il corso consente di apprendere le tecniche di team building indispensabili per trasformare il proprio gruppo di lavoro in una squadra affiatata, pronta ad accettare ogni sfida e a vincerla con successo.

Calendario corso: martedì 12-19-26 novembre e 3-10 dicembre 2024.

Chiusura delle iscrizioni: martedì 5 novembre 2024.

Obiettivi del corso:

- Rafforzare lo spirito di squadra per potenziare le performance aziendali
- Definire le precondizioni per la costruzione di un team di successo
- Sviluppare la forza del gruppo per garantire il processo di sviluppo aziendale
- Individuare gli elementi costitutivi del gruppo definendo obiettivi, ruoli e azioni
- Considerare il gruppo come leva competitiva

Argomenti trattati:

- L'azienda è formata da persone e le persone si organizzano in gruppi
- Condizioni per creare un team di successo
- Elementi fondamentali per costruire un gruppo di lavoro
- Importanza dell'obiettivo in un team: come strutturarlo per facilitarne la condivisione
- I comportamenti caratterizzanti una Leadership efficace per affrontare i nuovi scenari organizzativi e di mercato
- Il processo di potenziamento dei propri collaboratori
- Come aumentare il potere/l'energia dei collaboratori
- Come fornire orientamenti, promuovere il coinvolgimento, creare proattività
- Come sviluppare un team ad alta performance
- Ingredienti essenziali del team working
- Il senso di responsabilità per sé e per gli altri: raggiungere i risultati integralmente
- Saper negoziare per integrare interessi diversi
- Tecniche per stabilire confronti costruttivi
- Dagli obiettivi ai risultati
- Leve emotive e razionali per l'ottenimento del consenso

Il costo del corso, del valore di € 219,60 è totalmente finanziato dagli Enti Bilaterali Settore Terziario e Settore Turismo della Provincia di Vicenza con il contributo della Camera di Commercio di Vicenza, previa verifica che l'azienda applichi integralmente i CCNL Terziario, Turismo, Pubblici Esercizi e il Contratto Integrativo provinciale del terziario e sia in regola con i versamenti contributivi da almeno 18 mesi, riferiti a lavoratori full-time o part-time di almeno 20 ore settimanali.

Al fine di garantire l'accesso ai corsi alla pluralità dei lavoratori, le aziende con un numero di dipendenti da 1 a 10 potranno beneficiare di un numero di corsi annui non superiore a 3.

L'eventuale rinuncia al corso entro 5 giorni dall'avvio o a corso iniziato **senza giustificato motivo** potrà comportare l'esclusione del partecipante da future opportunità formative finanziate dagli Enti Bilaterali Settore Terziario e Settore Turismo.

Destinatari:

Titolari e responsabili di funzioni aziendali.